

Systemes de comptage évolués

Analyse sur les coûts et les bénéfices du projet Linky



Dans le cadre du projet de compteur évolué *Linky*, la Commission de régulation de l'énergie (CRE) a confié à la société Capgemini Consulting la réalisation d'une étude technico-économique pour analyser les coûts et les bénéfices de ce projet *Linky* sur le périmètre du distributeur ERDF. Cette étude a été conduite, à partir des résultats de l'expérimentation menée par ERDF en région lyonnaise ainsi qu'en Touraine. Elle porte sur une période de 2011 à 2038, cette dernière année correspondant à la fin de vie des derniers compteurs évolués posés lors de la phase de déploiement massif.

La valeur actualisée nette (VAN) du projet *Linky* est évaluée par différence entre les coûts et les bénéfices associés à la réalisation de ce projet et ceux associés à sa non réalisation (dit « *business as usual* »). Les gains estimés sont des coûts d'investissement ou de fonctionnement évités, tandis que les surcoûts sont des coûts supplémentaires induits par le projet.

Les prix de l'électricité étant un paramètre important de l'analyse, Capgemini Consulting a construit deux scénarios de prix :

- un scénario 1, avec une augmentation annuelle moyenne de 2,3 % par an sur la période 2010-2020 et de 1,8 % au-delà ;
- un scénario 2, avec une augmentation annuelle moyenne de 5,75 % par an sur la période 2010-2020 et de 1,8 % au-delà.

Sur la base des hypothèses retenues par Capgemini Consulting, la VAN du projet de comptage évolué *Linky* pour l'activité de distribution est positive dans les deux scénarios (+ 0,1 milliard d'euros dans le scénario 1 et + 0,7 milliard d'euros dans le scénario 2). Le tableau, ci-dessous, présente la décomposition de ces VAN.

Valeur actualisée nette du projet de comptage évolué *Linky* sur le périmètre du distributeur

	VAN 2011-2038 (en milliards d'euros)	
	Scénario 1	Scénario 2
Investissements bruts ¹	- 3,8	- 3,8
dont :		
Compteurs (matériel et pose)	- 3,0	- 3,0
Concentrateurs (matériel et pose)	- 0,5	- 0,5
Systèmes d'informations (SI)	- 0,3	- 0,3
Gains sur les dépenses d'investissement liées au renouvellement des compteurs existants	+ 1,5	+ 1,5
Gains sur les dépenses d'investissement « réseaux »	+ 0,1	+ 0,1
Gains sur les dépenses d'exploitation liées aux pertes	+ 1,2	+ 1,8
Gains sur les dépenses d'exploitation liées aux interventions techniques	+ 1,0	+ 1,0
Gains sur les dépenses d'exploitation liées à la relève	+ 0,7	+ 0,7
Autres gains sur les dépenses d'exploitation	+ 0,1	+ 0,1

¹ En prenant des hypothèses légèrement différentes d'ERDF (taux d'actualisation, taux d'évolutions des salaires), Capgemini Consulting évalue le montant de l'investissement brut à 3,8 milliards d'euros. ERDF évalue aujourd'hui le montant de ce projet à 4,3 milliards d'euros.

Surcoûts d'exploitation du système de comptage évolué	- 0,7	- 0,7
Total distributeur	+ 0,1	+ 0,7

L'analyse montre, en définitive et contrairement à celle menée en 2007, que le financement du projet de comptage évolué *Linky* est équilibré au périmètre du distributeur et ne devrait, donc, pas engendrer de surcoût pour le consommateur.

Toujours sur la base des hypothèses retenues par Capgemini Consulting, les avantages (ou gains financiers induits par le projet) du projet sont encore plus manifestes lorsqu'on évalue la VAN du projet *Linky* sur l'ensemble de la chaîne de valeur, de la production à la consommation. Le tableau, ci-dessous, présente la décomposition de ces VAN sur l'ensemble de la chaîne de valeur.

**Valeur actualisée nette du projet de comptage évolué *Linky*
sur l'ensemble de la chaîne de valeur**

	VAN 2011-2038 (en milliards d'euros)	
	Scénario 1	Scénario 2
Production	+ 1,3	+ 1,5
<i>dont :</i>		
<i>Emission CO₂ évitées</i>	+ 0,2	+ 0,4
<i>Investissements évités grâce à la maîtrise de la pointe (MDP)</i>	+ 1,1	+ 1,1
Distribution	+ 0,1	+ 0,7
<i>dont :</i>		
<i>Investissements bruts</i>	- 3,8	- 3,8
<i>Gains sur les dépenses d'investissement et d'exploitation</i>	+ 3,9	+ 4,5
Commercialisation	+ 0,8	+ 1,1
<i>dont :</i>		
<i>Surcoûts du système d'informations (SI)</i>	- 0,1	- 0,1
<i>Gains sur les coûts liés au « service client »</i>	+ 0,1	+ 0,1
<i>Gains sur les coûts d'approvisionnement grâce à la MDP</i>	+ 0,8	+ 1,1
Consommation	+ 9,3	+ 12,8
<i>dont :</i>		
<i>Diminution du temps de coupure</i>	+ 0,2	+ 0,2
<i>Amélioration de la concurrence</i>	+ 5,2	+ 7,0
<i>Présence du client non requise pour les opérations simples (relève, mise en service, résiliation, modification de puissance, etc.)</i>	+ 2,3	+ 2,3
<i>Maîtrise de la demande d'énergie (MDE) nette des coûts de Smart home</i>	+ 1,6	+ 3,3