

COMMUNIQUE DE PRESSE - SEPTEMBRE 2010

SRD Réseaux de Distribution, filiale de Sorégies, prépare l'avenir et expérimente le concept de « réseaux intelligents » dits « Smartgrids » à partir d'un pilote sur les compteurs électriques communicants.

La hausse du prix des énergies et le réchauffement climatique poussent les acteurs du système électrique français à engager une démarche visant à :

- **Promouvoir les usages performants de l'électricité et maîtriser la demande finale en énergie,**
- **Maintenir le parc de production électrique français à un taux d'émission de gaz à effet de serre parmi les plus bas du monde,**
- **Accroître dans des proportions raisonnables le recours aux énergies renouvelables.**

Tous les acteurs du système électrique sont concernés par ce triple défi mais les consommateurs, par l'évolution de leur comportement énergétique, seront les premiers touchés par ces changements dont l'objectif est d'atteindre une plus grande efficacité du système, de la production jusqu'aux consommateurs finals.

Permettre aux consommateurs d'accéder en temps réel à leurs consommations à l'aide de compteurs communicants (AMM : Advanced Measuring Management) et de modifier en conséquence leur comportement en réduisant, par exemple, leur consommation de pointe, est la première étape du chemin vers les réseaux évolués.

Ces réseaux permettront, par le recours aux nouvelles technologies de l'information et de la communication, de coordonner et optimiser avec une grande flexibilité la consommation locale et la production décentralisée de petite puissance à partir d'énergies renouvelables.

Sans attendre, SRD, Gestionnaire de réseaux d'électricité du Syndicat des Energies de la Vienne, a décidé de s'approprier ce défi et de conduire deux expérimentations, une relative aux compteurs communicants en partenariat avec l'industriel poitevin ITRON et l'éditeur de logiciel Asaïs renommé dans le secteur de l'énergie, l'autre concernant l'augmentation des capacités de nos réseaux de distribution pour intégrer et piloter des productions locales d'énergie renouvelable sur un réseau électrique, et ce en collaboration avec d'autres grands partenaires industriels.

Fin 2012, SRD Réseaux de Distribution, pourra alors, en toute connaissance de cause et en toute indépendance, faire les choix technologiques les plus judicieux.

Quelques questions à Patrice CAILLAUD, Directeur commercial et marketing France ITRON

Vous êtes un fabricant local de compteurs, pouvez-vous nous parler de votre partenariat sur le développement des compteurs communicants avec SRD ?

Avec le développement de notre pilote, nous fournissons à SRD une solution clé en mains, adaptée à son Système d'Information. SRD fait figure de précurseur, mais nous allons maintenant étendre ce type de partenariat avec d'autres gestionnaires de réseaux.

Quel est l'intérêt pour ITRON de mener un pilote AMM avec un distributeur local tel que SRD ?

Mener ce type de projet en local nous permet de développer une solution sur mesure.

La proximité nous permet en plus de travailler avec une très grande réactivité. SRD dispose chez ITRON d'une équipe support dédiée, prête à intervenir sur le terrain à tout moment pour accompagner le déploiement de l'expérimentation sur les compteurs communicants. Mener cette expérimentation sur un réseau rural comme celui que gère SRD est très intéressant car cela nous permet de tester nos technologies sur un réseau très diffus, à faible densité, à la différence d'autres réseaux beaucoup plus concentrés. Des compteurs ont déjà été installés au mois de juin et 2000 le seront avant la fin de l'année 2010.

Avez-vous le sentiment que sur cette opération, SRD participe au développement de l'économie locale, si oui pouvez-vous nous donner des exemples ?

Notre association à SRD démontre bien que nos deux entreprises locales ont vocation à développer des projets communs. Au-delà de la simple fourniture et installation des compteurs communicants, nous poursuivons notre collaboration afin d'optimiser le fonctionnement de ces appareils intelligents pour mieux comprendre et analyser les consommations d'électricité des particuliers.

Quels avantages offrent les compteurs AMM aux particuliers ?

Outre les économies d'énergie, les compteurs communicants vont permettre une meilleure gestion de la consommation électrique. Ils apportent plus d'informations qui vont d'abord permettre de sensibiliser les particuliers à leur façon de consommer et donc à terme leur offrir la possibilité de mieux maîtriser et de gérer d'une manière beaucoup plus fine leur consommation.

Aujourd'hui, les particuliers consomment de l'électricité puis reçoivent une facture, mais ne savent pas analyser leur consommation. Demain, avec les compteurs AMM, ils seront capables de le faire et de savoir quel appareil a généré telle ou telle consommation ; chaque facture reflètera la consommation réelle et les estimations intermédiaires n'auront plus lieu d'être.

D'autre part, les compteurs AMM permettront des interventions extrêmement rapides sur les installations puisqu'il ne sera plus nécessaire de se déplacer.

Quelques questions à Thierry POYATOS, directeur Général d'AS AIS

Vous êtes éditeur de logiciels spécialisés dans le secteur de l'énergie, pouvez-vous nous parler de votre rôle dans le développement de ce projet ?

AS AIS développe la partie logicielle du projet et notre rôle est donc d'assurer le flux d'information entre les équipements sur le terrain et le système d'information de SRD. Notre système Saturne était déjà considéré comme une référence dans le domaine de la télérelève. Aujourd'hui, et après plusieurs années de recherche et développement, nous avons fait de Saturne une solution AMM complète, performante et flexible capable de répondre à l'ensemble des enjeux d'un projet « smartgrids ». Pour ce projet nous avons intégré la prise en charge des fonctionnalités et protocoles implantés dans cette nouvelle génération de compteurs résidentiels communicants.

Quel est l'intérêt pour AS AIS de mener un pilote AMM avec un distributeur local tel que SRD ?

De par sa volonté d'innover et de proposer le meilleur aux utilisateurs, SRD se révèle être un partenaire de choix pour AS AIS. SRD dispose d'un réseau conséquent offrant une grande diversité technique (compteurs regroupés, isolés, sur des réseaux très longs, ...). Accompagner un distributeur local confronté à autant de challenges nous permet de mieux orienter nos développements, d'optimiser nos solutions en situation réelle et d'anticiper les besoins futurs. Utilisateur de l'ensemble de nos logiciels, SRD est un partenaire historique et nous sommes heureux de l'accompagner dans ce nouveau projet ambitieux.

Avez-vous déjà travaillé en France ou à l'international sur des projets similaires de compteurs communicants ?

AS AIS travaille actuellement sur d'autres projets similaires initiés par différents distributeurs locaux français et de nouveaux pilotes débiteront ce semestre. Nous menons également plusieurs projets à l'international, notamment en Europe et au Moyen-Orient.

Hormis la taille du réseau à déployer, les technologies embarquées et la législation locale, les différences résident dans les motivations de chacun : la dérégulation est un élément déclencheur comme peuvent l'être la prévention des fraudes ou une meilleure maîtrise de l'énergie.

Ces particularités rendent chaque projet unique et accroissent notre expérience, nous permettant aujourd'hui de commercialiser des solutions parfaitement interoperables, compatibles avec une grande diversité d'équipements et adaptées aux différents besoins des acteurs du marché de l'énergie.